

WELFARE/2. La proposta di Confartigianato per costruire modelli ibridi di impresa

Un volano per il business responsabile

Nonostante l'aumento di interesse, molte aziende e anche istituzioni non hanno ancora trovato l'approccio più corretto al welfare, che è un settore in crescita con opportunità di investimento importanti

Da imprenditore con famiglia, ho sentito io per primo che una migliore distribuzione del tempo è molto importante, per questo abbiamo deciso di cominciare da qui la nostra avventura con il welfare aziendale». Allo scatolificio Lariano, Pmi con 11 dipendenti di Valmadrera (Lc), si è deciso che dal 2018 il vecchio premio di produzione annuale sarà destinato a interventi di welfare, a partire dal venerdì con orario ridotto (quattro ore). È significativo che il proprietario e amministratore Davide Riva giustifichi l'intervento con le esigenze delle famiglie, un aspetto che può dire molto sui mutamenti sociali che il mondo del welfare è chiamato a considerare.



Il primo Osservatorio Mbs Consulting sul welfare delle famiglie italiane rivela che nel 2016, in Italia, la spesa complessiva per il welfare è stata di 666,6 miliardi di euro (37% del Pil) e che le famiglie vi hanno contribuito per 109,3 miliardi (6,5% del Pil). Accade sempre più spesso che l'offerta pubblica dei servizi di welfare, anche in aree basilari come salute e istruzione, non riesca a rispondere adeguatamente alle esigenze delle famiglie e che l'acquisto di detti servizi risulti troppo oneroso. Secondo l'osservatorio, il 76,2% delle famiglie ha dovuto rinunciare all'assistenza degli anziani, il 36,7% alle cure sanitarie e il 41,1% ai servizi per la cura dei figli. «Dalla nostra ricerca risulta che nel 2016 tre famiglie su sette hanno rinunciato a cure sanitarie importanti - spiega Andrea Rapaccini, consulente aziendale e presidente di Mbs Consulting -, è dunque da quei bisogni che bisogna partire e non dai parametri del welfare pubblico. Manteniamo ancora un'impostazione obsoleta, basata su un mondo che non esiste più: oggi quasi la metà delle famiglie sono monocomponenti e quella fonte primaria di welfare che erano i nonni sono sempre più merce rara».

L'opportunità di integrare valore economico e sociale

In questo scenario, se da un lato è raddoppiato (dal 9,8% al 18,3%) nell'ultimo anno il numero delle imprese che ha avviato piani di welfare aziendale (dati del Rapporto 2017 delle Assicurazioni Generali sullo stato del welfare nelle Pmi), non si può dire altrettanto del corretto approccio da parte di molte aziende, ma anche delle istituzioni, a un settore in crescita e che, con un occhio al futuro, sembra rappresentare anche un'efficace opportunità di investimento. «C'è già un mercato in evoluzione - precisa Rapaccini - quindi è sbagliato intendere il welfare come un costo, è piuttosto una risorsa, e penso a tutte quelle forme di impresa capaci di integrare valore economico e valore sociale, come le mutue o l'impresa sociale, operanti in un ambito che è perfetto per sperimentare soluzioni di welfare adatte alle priorità del nostro tempo». Tra gli esperimenti più interessanti del momento c'è senza dubbio quello di Confartigianato, che con gli enti bilaterali, già 30 anni fa, fu tra le prime associazioni di categoria a offrire servizi che includevano già prestazioni di welfare.

L'iniziativa di Confartigianato parte dai territori

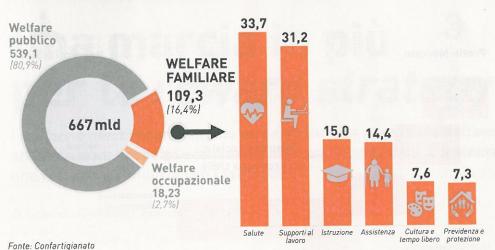
Attraverso una rete di operatori e specia-



Andrea Rapaccini, presidente Mbs Consulting



Il valore economico dell'Industria del Welfare



listi territoriali e le partnership con soggetti nazionali e locali, l'associazione ha sviluppato una serie d'iniziative e servizi basati sui bisogni di ogni territorio. Incrociando quattro aree d'offerta (welfare per imprese; salute e prevenzione; assistenza e conciliazione vita-lavoro; educazione e istruzione), Confartigianato opera sia come erogatore di servizi, sia come distributore di servizi erogati da terzi. Attraverso una piattaforma che eroga servizi che vanno dalla sanità all'istruzione, fino all'assistenza per persone non auto-sufficienti e alla cultura e tempo libero, il progetto "Nuovo sociale" ha la caratteristica di essere pensato sulle esigenze dei singoli territori e sulle differenze tra questi territori e le varie categorie di artigiani. «Gran parte della produzione italiana è caratterizzata dall'economia territoriale - spiega il segretario nazionale di Confartigianato Cesare Fumagalli -, che ha la sua ragion d'essere in quelle stratificazioni di competenze, come i distretti. Se non tuteliamo il benessere di chi lavora sul territorio, finiremo per perdere l'esperienza, le competenze e, in definitiva, gli elementi che hanno reso inimitabile quella produzione».

Il fronte del welfare comunitario

La condizione essenziale per realizzare il nuovo welfare è creare reti che includano aziende, associazioni, organizzazioni sindacali, istituzioni pubbliche e soggetti del terzo settore, e in questo senso l'esperienza dell'associazionismo fa da aiuto e da traino, fornendo anche soluzioni alla disparità tra Pmi e grandi aziende nella capacità di fornire soluzioni di welfare.

«Un solo artigiano non può permettersi l'asilo aziendale – sottolinea Rapaccini –, ma 30 artigiani sì, dunque nasce così un welfare comunitario, che può dare forza e continuità al sistema e permettere anche al piccolo operatore di usufruire di servizi di welfare come se fosse un dipendente».

«Spesso le iniziative di welfare delle Pmi nascono nel silenzio e non arrivano ai giornali - continua Fumagalli -, sono fatte in autonomia e noi spesso ci limitiamo a raccogliere ciò che di più creativo è stato fatto. Non vogliamo standardizzare le esperienze, restiamo il più possibile aderenti a quelle diversità da cui è fatto il mondo delle microimprese». Così Confartigianato censisce le singole attività nate nei territori e le ripropone altrove, replicandole o adattandole. Si tratta di iniziative spesso originali, come quella di un'impresa femminile di 9 donne che si è inventata un sofisticato sistema di "banca delle ore", regolamentando la modalità di entrata e uscita dal lavoro con un sistema «Degno di un consulente professionista», racconta Fumagalli.

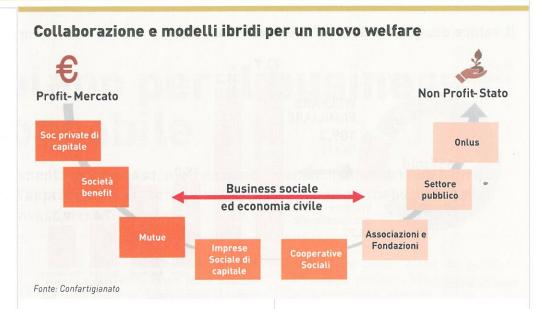
Una piattaforma digitale a disposizione di tutti

Dopo aver affiancato l'impresa nella costruzione del piano di welfare, Confartigianato mette poi a disposizione la piat-



Cesare Fumagalli, segretario nazionale Confartigianato





taforma digitale con la quale i dipendenti possono acquistare in libertà beni e servizi di welfare da qualsiasi erogatore selezionato. L'acquisto avviene direttamente dalla piattaforma con pagamento digitale, ma è anche possibile la formula del rimborso di fatture pagate dal dipendente (ad esempio le rette per la scuola, la mensa scolastica e tutti i servizi della categoria istruzione).

La necessità di differenziare i servizi di welfare in base al territorio emerge chiaramente anche da altri dati dell'Osservatorio di Mbs Consulting, come la seconda voce di spesa di welfare delle famiglie, che è quella dei supporti al lavoro (31,2 miliardi), ovvero le spese di trasporto e di alimentazione necessarie per lavorare, sostenute da 16,6 milioni di famiglie, per

un importo medio annuo di 1.877 euro. «Per chi vive in città, un aiuto in questo senso è fondamentale – spiega Fumagalli – e l'inserimento nella legge di Stabilità di agevolazioni fiscali per gli abbonamenti al trasporto pubblico va nella direzione giusta». In due mesi già oltre cento aziende hanno attivato piani di welfare con "Nuovo sociale", e altre cinquecento sono interessate a farlo nel 2018.

Un volano per nuove forme di business

L'idea di Confartigianato è che il mercato del welfare è il territorio adatto per coniugare i bisogni attuali della società con nuove forme di business, ed è forse in quest'ambito che vanno inquadrate le nuove forme ibride di impresa privata come le start-up innovative a vocazione sociale (Sivs), le imprese benefit o la recente riforma dell'impresa sociale regolamentata dalla legge delega 106/2017. «I dati dell'Osservatorio - commenta Enea Dallaglio, amministratore delegato di Innovation Team (Gruppo Mbs) - fanno pensare che sia più efficace intervenire garantendo i servizi essenziali per la sicurezza sociale, anziché erogare sussidi. Emerge inoltre la necessità di affrontare in modo nuovo la prospettiva di contenimento della spesa pubblica, focalizzando la spesa sulle prestazioni essenziali e definendo le aree su cui sollecitare il ruolo dei servizi privati». Ma.T.

Linee guida del cambiamento: da costo a investimento

